TripBatch

Voyagistes

Composez des forfaits à partir de vols, de séjours, de croisières et de transferts. Gérez les stocks et les prix avant de vendre vos forfaits en direct ou par l'intermédiaire d'agences.

Choisir le format du forfait

Vendez un départ prédéfini, combinez les prestations disponibles à la demande ou définissez séparément le périmètre d'un itinéraire sur mesure.

Définir les prestations à mettre en vente

Fixez le prix du forfait et vérifiez les contingents de chaque prestation comprise dans l'offre.

Distribuer le forfait

Préparez le forfait pour la vente directe et déterminez ce que les agences partenaires pourront vendre.

Exemple de processus

Préparez une escapade de fin de semaine avec un vol et un hôtel. Ajoutez un transfert à l'offre et vérifiez la disponibilité des trois prestations avant d'ouvrir les ventes.

Stocks contractuels → Prestations disponibles → Création du forfait → Prix du forfait → Vente directe ou par agence → Suivi du dossier

Identifiez la prestation qui bloque la vente, puis donnez aux équipes commerciales et opérationnelles une vue commune du forfait.

Vue produit illustrative

Vol · Toronto → Halifax · 340 CAD